

## Vertrieb

Wir sind ein Startup mit aktuell 10 Mitarbeitenden aus **Paderborn**. Wieso du dich für Cellgo entscheiden solltest? Wir verändern die Lagerhaltung von Onlineshops, Einzelhandel und vielen weiteren Branchen. Also komm ins Team und trag dazu bei das Erlebnis in diesen Teilen des Alltags zu verbessern.

### Key Facts

- Minijob, Teilzeit.
- Flexible Arbeitszeiten.
- Homeoffice ist möglich.
- Beginn kann zeitnah erfolgen.



Im **Vertrieb** trägst du (m/w/d) aktiv zum Wachstum des Unternehmens bei. In unserem Team trägst du Verantwortung und erhältst Unterstützung wann immer du sie benötigst.

### Bei deinen Aufgaben...

- gehst du aktiv auf unsere potentielle Zielkundschaft zu, informierst dich über ihre Wünsche und übergibst interessierte Kontakte an das Gründerteam.
- erarbeitest du gemeinsam mit dem Gründerteam und der Zielkundschaft Lösungsansätze für kundenspezifische Prozessverbesserungen.
- unterstützt du bei der Entwicklung von Vertriebskonzepten und setzt die Ergebnisse eigenständig um.

### Dein Profil umfasst...

- Spaß an aktiver Kontaktaufnahme zu neuen Leuten.
- Furchtlosigkeit vor Wörtern wie „Telefon“ und „Kaltakquise“.
- ein gutes Verständnis von einfachen technischen Zusammenhängen.
- wünschenswerter Weise Praktikums- oder Arbeitserfahrung im Vertrieb oder in technischen Bereichen.

Du hast Lust auf einen spannenden Job mit einem humorvollen Team, offene Fragen oder würdest uns einfach gerne kennenlernen? Schick Christoph eine kurze Mail und stell dich vor.

→ [jobs@cellgo.io](mailto:jobs@cellgo.io)

